



Firmenporträt: Air Partner International

im Mai 2014

## Fluglösungen nach Maß



Die Bremsen von den Rädern lösen. Das Flugzeug auf die Startbahn rollen. Gleich die Maschine starten. Noch einmal voll konzentrieren... Die ehemaligen Militärpiloten, die 1961 in London Gatwick in der Flugschule von Tony und Joycy Mack für die zivile Luftfahrt umgeschult wurden, kannten diesen Ablauf. Neu war für sie vor allem eins: die unsanften Landungen auf der Graspiste. Heutzutage wäre so etwas undenkbar.

Vor über 50 Jahren hätte auch niemand gedacht, dass aus der Flugschule einer der weltweit größten Anbieter für individuelle Fluglösungen entstehen würde: Air Partner.

Der Grundstein für den Erfolg wurde 1983 gelegt. Die Verantwortlichen beschlossen, sich auf die Vermittlung von Flugzeugcharter zu konzentrieren. Eine kluge Entscheidung, die Geschäfte florieren und 1994 begann die internationale Expansion.

Heute verfügt Air Partner über 20 Niederlassungen in 16 Ländern der Welt, darunter Frankreich, Schweiz und die USA. Etwa 200 Luftfahrtexperten weltweit kümmern sich um 15.000 Flugbewegungen jährlich. In Deutschland ist das Unternehmen im Technologiepark Bergisch Gladbach ansässig. Kerngeschäft von Air Partner ist nach wie vor das Full Service Providing. Das heißt, Flugzeuge werden inklusive Crew in allen Größenordnungen und Kategorien angeboten. Der Kunde bestimmt selbst die Flugzeit sowie Start- und Ziel-Flughafen. Dazu gibt es einen umfassenden Service wie zum Beispiel VIP-Check-in, Branding der Kopfpolsterschoner oder eigene Menükarten. Die exzellenten Leistungen haben sich herumgesprochen: 2004 wurde Air Partner als einziges Luftunternehmen zum offiziellen Hoflieferanten des englischen Königshauses ernannt und trägt seit dem mit Stolz das königliche Qualitätssiegel.

### Wirtschaftlich interessant für Gruppen

Den größten Anteil am Umsatz von 272 Mio. Euro (Geschäftsjahr 2013/2014) erwirtschaftet das Geschäftsfeld Commercial Jets (Großraumflugzeuge). Ob für Autopräsentationen oder Kongresse – hier werden passgenaue Reisen ab einer Gruppengröße von 20 Personen organisiert – ob Vollcharter oder Linientickets. Air Partner arbeitet mit einer weltweit einzigartigen Datenbank, dem AirlineProfiler, mit der aus über 2 Mio. Airline-Kenndaten ein Leistungsprofil zusammengefasst wird. Dazu gehören Kriterien wie

Wirtschaftlichkeit, Flugsicherheit, Flottenmix, Flugbetrieb, Preispolitik. So kann dem Kunden qualitativ immer höchste Transparenz geboten werden.

Air Partner bietet seinen Kunden kostenlos eine Flugbedarfsanalyse an. Die Air Partner-Experten ermitteln dabei mit nur wenigen Daten und Parametern, wie etwa gewünschtes Timing und Streckenführung, Anzahl der reisenden Personen sowie Reisehäufigkeit den für das Unternehmen optimalen wirtschaftlichen Mix aus Linienflug und Charterflugzeug.

### **Wenn die Zeit drängt...**

Auch für kleinere Personenzahlen kann Air Partner die richtige Wahl sein. Wenn Privat- und Geschäftsreisende vor dem Flugterminal stehen, nervös auf die Uhr gucken und unzufrieden durchschnaufen, dann weiß man: Wertvolle Zeit geht ihnen verloren. Bei Linienflügen mit Umsteigeverbindungen kann das der Fall sein. Noch schlimmer ist folgendes Szenario: Die Fluggesellschaft streikt komplett und Flüge zur gewünschten Destination fallen aus. Was nun?

Auf dem Geschäftsfeld der Privatjets hält Air Partner kleinere Jets für zwei bis vier Personen sowie Mittel- und Langstreckenjets für bis zu 20 Fluggäste bereit. Schnell und flexibel können Flugreisen organisiert werden. Etwa drei Stunden Buchungsvorlauf reichen aus, wenn das passende Flugzeug bereits am gewünschten Airport steht.

Seit 2005 können Kunden die JetCard und seit 2013 auch die Corporate Card nutzen. Bei der JetCard wird ein Kontingent von 10 Flugstunden oder mehr zu einem festen Preis erworben. Der Vorteil: Air Partner garantiert die Verfügbarkeit und den Preis mit nur 24 Stunden Vorausbuchungsfrist. Ungenutzte Flugstunden werden komplett rückerstattet. Mit der Corporate Card profitiert der Kunde von den gleichen Vorteilen zu einem noch günstigeren Stundenpreis, wenn er regelmäßig vom gleichen Flughafen abfliegt und noch am gleichen Tag zurückkehrt. Ideal für Geschäftsreisende mit einem Hauptgeschäftssitz als Basis.

### **Schneller und flexibler Transport**

Ein weiteres Geschäftsfeld von Air Partner sind Fluglösungen im Frachtsektor. Seit 2007 haben Firmen und Spediteure die Möglichkeit, große Tonnagen oder zeitkritische Ware mit Air Partner zu transportieren. Häufig bieten herkömmliche Frachtlinien nicht ausreichend Ladekapazitäten für großflächige Transportgüter. Besonders bei Zulieferern der Maschinenbau- oder Automotive-Industrie müssen kleinflächige Güter an Orte abseits der üblichen Frachtrouten schnell und flexibel befördert werden. Hier kann Air Partner mit seinem Logistikflugnetzwerk die passende Antwort sein.

Schnell eine individuell zugeschnittene Fluglösung für die Kunden zu finden – das ist in allen Geschäftsbereichen das Credo bei Air Partner.

### **Firmenkontakt:**

Air Partner International GmbH  
TechnologiePark, Haus 56  
Friedrich-Ebert-Straße 75  
51429 Bergisch Gladbach  
02204 / 950 50  
[www.airpartner.com](http://www.airpartner.com)

---

**Impressum:**

Stadtentwicklungsbetrieb Bergisch Gladbach – AöR (SEB)

Anstalt öffentlichen Rechts

Wilhelm-Wagener-Platz

51429 Bergisch Gladbach

Tel. 02202 14-1232, Fax 02202 14-1272

E-Mail: [wirtschaftsfoerderung@bergischgladbach.de](mailto:wirtschaftsfoerderung@bergischgladbach.de)

Internet: [www.seb-gl.de](http://www.seb-gl.de)

Vorstand: Bernd Martmann

Handelsregister: HRA 28221, Amtsgericht Köln

USt-IdNr.: 275528530

**Redaktion:**

Alpha & Omega Public Relations, [www.aopr.de](http://www.aopr.de)

SEB Jonas Geist ([j.geist@seb-gl.de](mailto:j.geist@seb-gl.de))